



RI会長	■ ジョン・F・シャーム
地区ガバナー	■ 佐野 英之 (秦野 RC)
会長	■ 村上 一秋
幹事	■ 田中 徹
会報委員長	■ 濱尾ゆかり



例会日 毎週水曜日 12:30~13:30 (12:00より食事)  
 例会場 伊勢原市石田350 (株)アマダ内 フォーラム246  
 ☎0463-96-3711

事務局 ☎259-1131 伊勢原市伊勢原 1-2-2 横浜銀行伊勢原支店内  
 ☎0463-92-5777 Fax0463-95-5313 mail: rclisehara@gmail.com

## 第2494回 例会

平成29年5月24日(水)曇り

点 鐘

村上 一秋会長

ロータリーソング

私たちの生業  
 四つのテスト(濱尾ゆかり会員)

司会・進行

井戸川秀治会長エレクト

### 会長挨拶

5月20日(土)地区「新会員の集い」が行われ、当クラブから6名出席致しました。  
 原田義之 タイ チャンラーイ RC 会員、現在73歳。60歳を過ぎてから、自分の全てを奉仕に捧げる決意をし、タイに移住。アカ族の子供達の為にあらゆる支援をしてきたお話がございました。その後ディスカッションがあり、15組の席からそれぞれ新会員のスピーチが行われました。我がクラブからは濱尾会員が代表となり、15名の中で一番素晴らしいスピーチを披露してきました！

### 今後の予定

6/7	第2496回	卓話：萩原庸嘉君・濱尾ゆかり君
6/14	第2497回	卓話：添田博充君
6/21	第2498回	クラブ協議会
6/28	第2499回	夜間例会：納会(桂花楼)

### 幹事報告

#### ガバナー事務所より

- ガバナー公式訪問に備えて「クラブ活性化と充実を目指すための活動計画の指標」提出用紙が配信されております。5/31迄にガバナー補佐へ提出

#### 訃報のお知らせ

##### 秦野中 RC

- 武功様のご母堂幹枝様(95歳)5月19日ご逝去されました。  
 通夜 平成29年5月22日(月) 18:00~  
 告別式 平成29年5月23日(火) 12:00~13:00  
 場 所 玉宝山会館
- 佐藤敏夫様のご母堂イチ様(93歳)5月20日ご逝去されました。  
 通夜 平成29年5月24日(水) 18:00~  
 告別式 平成29年5月25日(木) 10:00~  
 場 所 JAセレモニーホールはだの



東学次幹事  
 本日 田中幹事代理

#### 例会変更のお知らせ

##### 秦野中 RC

- |          |           |           |            |    |
|----------|-----------|-----------|------------|----|
| 6月16日(金) | → 夜間例会    | 点鐘：19時00分 | 場所：秦野商工会議所 | 4階 |
| 6月30日(金) | → 移動例会 納会 | 点鐘：18時30分 | 場所：北京館     |    |

いせはら芸術花火大会実行委員会より お礼のハガキが届いております。



村上 一秋君	地区新会員の集いに参加された皆さん、お疲れ様でした。濱尾さんのスピーチかっこよかったですよ！
井戸川秀治君	ナスが死んだ～！今月の初めにナスの苗を 5 本購入して、そのうちの一本の苗が枯れて死んでしまいました。今日例会の帰りに JA に行き追加購入します。
松下 孝君	福岡出張の為、親睦例会は大手町から参加します。
内田 智久君	末息子が、本日 20 歳になりました。楽しみです！自分が 20 歳の頃を、昨日の様に思い出されます。昨日何を食べたのか思い出せませんが…。
渡邊 健樹君	ご無沙汰しています。1ヶ月ぶりに参加しました。
戸田 裕士君	ご無沙汰しています。1ヶ月ぶりに参加しました。母の日商戦終わりました。ロータリー懐かしいです。出席委員長失格です。
東 学君	5/20「新会員の集い」に出席して下さい下さった方々、ありがとうございました。講演、テーブルディスカッション、懇親会と盛りだくさんの内容でした。ディスカッション発表では、我々が濱尾さんが大活躍でした。声の通り、話す内容、そして会場を魅了する笑顔、発表者 15 人の中でもトップクラスでした。
山田 昌紀君	先週土曜日、幼稚園の遠足に行き来しました。年少の娘と一緒にバスに乗ったのですが、お調子者と、声の大きさは父親譲り。バスガイドが「みんなが好きなのは誰ですか？」との質問に聞いたこともないような大声で「パパ～」嬉しいやら、恥ずかしいやら…。
<b>会員誕生祝い</b>	遠藤 郷平君→お誕生祝有難うございます。喜寿のお祝い頂きまして、感謝致します。健康に気を付けて頑張ってください。
<b>結婚祝い</b>	外谷 正人君→結婚記念日を祝って頂きまして、ありがとうございます。いつも仲良くしておりますが、もっと仲良くしたいと思います。
<b>入会祝い</b>	飯田 隆三君→入会を祝って頂きありがとうございます。2000 年に入会して早 17 年。あっという間でした。でも充実した毎日を送っています。まだまだ元気です。

おめでとうございます



## 出席報告

戸田 裕士 出席委員長

会員数	出席計算に用いた数	出席者数	出席率 (%)	前々回修正出席 (%)	事前 MUP 田中 徹君→次会員増強・会員維持委員会 新会員の集い 村上君・田中君・東君・大澤君・濱尾君 事後 MUP 加藤 桂君→新会員の集い
57	54	37	68.51	59.40	

## 委員会報告

内田 智久 親睦活動委員会委員長

親睦バスツアー

日時：5月27日(土)伊勢原駅北口 市営駐車場前 8:00 出発

東井 重和 ロータリー財団委員会委員長

ロータリー財団寄付金本日締切のお知らせ

萩原 庸嘉 米山奨学委員会委員長

・米山奨学金寄付金本日締切のお知らせ

・次年度 米山クリーンキャンペーン開催のお知らせ

日程：7月9日(日)

詳細は後日改めてお知らせ致します。

小山 博正 国際交流委員会会員

国際交流委員会総会

国際交流委員会総会開催され全ての議案が慎重審議され予定通り可決致しました。

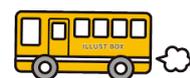
議案書・新しい広報誌ができましたので皆様に回覧致します。

貝原 剛規 ゴルフ同好会幹事

第 4 回村上・田中年度コンペ開催のお知らせ

日時：6月5日(月) 8:30 現地集合

表彰式：どん底 開催予定





卓話

築城 忠生君

職業卓話

私の仕事についてですが、今から25年前、会社員を辞め父が営む酒屋へと戻りました。当時はバブルで今と比べものにならないような忙しさであったと記憶しています。「日本酒」のことを学ぶために、新潟、長野、山形をはじめ東北などを歩きながらいいお酒を探し歩きました。その後、今度は「本格焼酎」というのが人気になりはじめました。いい芋焼酎を確保するために月に2~3回と鹿児島に通いました。40歳を迎えた頃、この先の不安を覚えまして、どうにか販路を拡大できないかと考え、インターネットを使って商売をはじめました。日本全国の方々、とくに居酒屋さんなどのお酒を扱うお店に、日本酒や焼酎を紹介することによって多くのお取引先を確保することができました。

42歳頃、もっと発展させるには「カテゴリーリーダーになるしかない」と考えました。日本酒や焼酎というカテゴリーは、もう多くの人たちが開拓している、トップになるのは困難だ。ならば、自分の好きなジャンル、強いジャンルを目指して日本一になってやろうと思いました。そこで趣味で飲んでいた「地ビール」に目をつけました。地ビールメーカーを尋ね、情熱を持ってビールのブランドづくりに邁進しているメーカーを探しました。今では業界内でも認めて頂けるほど認知度もあがりました。そういったカテゴリーリーダーになることが商売の大切なポイントなのではと思っています。

カテゴリーリーダーになるとどんなメリットがあったのかと言いますと、

◎お客さまからのお問い合わせが日夜たくさんいただける

◎百貨店、ネット通販サイトなどから商品販売のお問い合わせをいただけるようになった

◎いわゆる高級店と呼ばれるお店からお問い合わせが来るようになりいい商売につながっていった

昔は現地まで足を運んで、挨拶をして、契約を交わしてという流れがありましたが、最近の蔵元さんなどはあまりそういう流れを望んでいないように思います。お客さまの望んでいる情報の発信、または商品の提案というのをしっかりしていけば、お付き合いをして頂けると感じています。

利益を上げる工夫ですが、お客さまを訪ねて遠くまで行かないと決めています。行かないかわりによりケアをして密接にお客さまと接していかなければならないと思っています。お客さまに120%満足して頂けるようなサービスをしていきたいです。東京でビールイベントを開催して販促につなげるなどビールの普及活動も積極的に行っています。また海外との交流として、ビールの世界的な審査会を東京でも開きたいと計画を進めています。利益とは単純に売上げなどの金銭的なことではなく、お客さまの満足を最優先することだと考えています。私の目標でが、「日本で、世界で、最も信頼される酒屋になろう」というビジョンを持っています。

時間となりました。ご清聴ありがとうございました。



卓話

小山 博正君

職業卓話

日ごろより「エム・ケー観光」ならびに「エム・ケートラベル」をご利用頂きまして誠にありがとうございます。私は入会して4年になりますが、本日はまだ卓話で話しておりませんでした「会社のことについて」弊社のHPをご覧くださいながらお話しさせていただきます。まずHPに載っております

こちらが社長のモリヤです。以前は海老名のRCに入っておりました。そういった縁もございまして、私も伊勢原RCにお世話になることになったわけでございます。社長とは10年前から、私が初めて市議員になったときからずっと応援をして頂いておりましたが、何年か前に会社の再編をしたいのでお前も手伝って頂けないかと言われまして、それ以来顧問という形で会社のお手伝いをさせていただいております。

さてエム・ケー観光とはどういう会社かと言いますと、3つの事業がございます。「貸し切りバス事業」、「旅行代理店事業」、「車両送迎事業（トランスポートサービス）」。3番目の車両送迎事業についてですが、メインは日産のテクニカルセンターに社員や関係者を運ぶ送迎バスの運転手の派遣、運行管理をしております。他にも横浜の会社の役員さんを送迎する運転手の派遣なども行っております。

次は沿革ですが、平成23年に「国内旅行業取得・開業」となっておりますが、このときにちょうど私がお手伝いを始めたときになります。その時期、観光部門のほうは赤字で採算が取れていなかったんです。理由としては「ツアーバス」の下請けを主にやっており利益の出ない仕事ばかりだったのです。そこで観光バス部門を一度立て直すということで、社員数を縮小し、事業規模も縮小して、「ツアーバス関係の仕事はやらない」という方針に切り替えました。仕事は自分たちで取ってくるという形にし、高校サッカー部が遠征する際の送迎などを請負、販路を広げていきました。さらにまずは地元からということで商工会の会員になり、観光協会の会員になって少しずつお仕事をいただけるようになりました。

昨今のニュースでバスツアーの事故等も注目されておりますが「安全への取り組み」には特に気を配り、ドライバーは出発前に必ずアルコールチェック等を行っております。

値段が高いのでは？という話しもよく聞きます。しかし人数が集まれば、公共交通よりも安くて、時間も早くて便利です。冠婚葬祭、社内研修送迎、各種遠征など、使い方は様々です。バスの大きさは3タイプあり、大型は53席と60席、一台は後席がサロンになっています。中型は28席でこちらも後席はサロンになっております。マイクロバスは27名。中型とマイクロの違いは、中型の方が高速道での料金が高くなりますが、乗り心地は快適です。エム・ケー観光オリジナルのツアーもやっております。伊勢原発着なのでとても便利です。私たちがバスを持っているので、ツアー料金はバスを持っていない代理店より安く設定できます。ぜひ皆様にもご利用いただければと思っています。

ご清聴ありがとうございました。

